

Librerías, contratos públicos y bibliotecas

¿Cómo funciona el proceso en el resto de Europa?

Daniel Martín Brennan

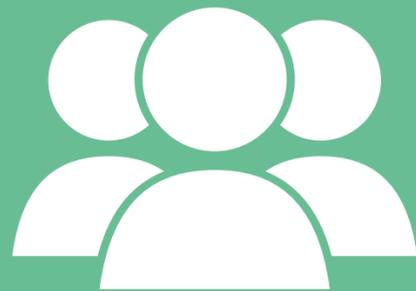
Índice

- Sobre EIBF: quiénes somos y qué hacemos
- Contratación pública a nivel europeo
- Marco legal europeo vigente
- Casos prácticos en Europa
- Países con Ley de precio fijo del libro: Francia y Alemania
- Países sin ley de precio fijo del libro: Irlanda, Suecia y Finlanda
- Conclusiones
- Futuro trabajo: RISE Bookselling

Sobre EIBF

- Una organización no comercial que representa a **asociaciones nacionales de librerías de todo el mundo**
- A través de sus miembros, EIBF representa a más de **25.000 librerías de todo tipo**, incluyendo librerías independientes, online, cadenas y negocios familiares
- Tenemos un **largo recorrido** en nuestra representación de librerías y en defensa de políticas favorables hacia el libro, que beneficien tanto al lector como al librero
- Facilitamos el **intercambio de conocimiento** entre nuestros miembros y proporcionamos un espacio para diálogo y cooperación

**Creemos que
las librerías de
proximidad
son los pilares
de sus
comunidades**



Facilitar espacios de
reunión



Mejorar hábitos de lectura y
alfabetización



Librerías ayudan



Invertir en comunidades

a...



Garantizar acceso a
literatura

Qué hacemos



- Representar a nuestros miembros y sus intereses en una plataforma mundial ante instituciones europeas y otras organizaciones internacionales
- Nuestra misión: promover los intereses del sector librero y garantizar que las sus voces se escuchen en todos los debates pertinentes
- Lo hacemos mediante reuniones con responsables en instituciones europeas e internacionales, explicando las especificidades del sector librero
- Reforzamos el vínculo entre asociaciones de libreros de todo el mundo, permitiendo el intercambio de ideas, conocimiento y oportunidades de crecimiento

Contratación pública a nivel europeo

- Los procesos de contratación pública se gestionan mayoritariamente a nivel nacional. Entonces, ¿qué papel desempeña la UE en el proceso?
 - La UE establece objetivos mínimos que deben cumplirse en procesos de contratación pública en toda la UE. ¿Cómo? Mediante **directivas**
 - **Directiva**: ley aplicable a todos países de la UE. Cada país establece su propia legislación, incluyendo y respetando los objetivos de las directivas



Marco legal europeo vigente



3 Directivas europeas aprobadas en 2014 sobre contratación pública:

- Directiva 2014/23/UE
- Directiva 2014/24/UE
- Directiva 2014/25/UE

Intención: más transparencia, procedimientos simplificados y condiciones equitativas para que las PYME puedan competir

Procedimiento en base a umbrales:

- licitaciones de alto valor monetario: obligatorias a nivel europeo
- licitaciones de menor valor: se aplican normas nacionales e incluso regionales

Preguntas:

- ¿Han ayudado estas directivas a facilitar el proceso de licitaciones para el sector librero en Europa?
- ¿Cómo es el proceso en diferentes países? ¿Es un tema nacional o europeo?

Casos prácticos en Europa

La **ley de precio fijo del libro** (o ausencia de ella) en países europeos influye en el proceso de venta de libros. También en procesos de contratos públicos vinculados al sector

Nuestros **casos prácticos**:

- **Francia y Alemania**: ley de precio fijo del libro
- **Irlanda, Suecia, Finlandia**: sin ley de precio fijo del libro

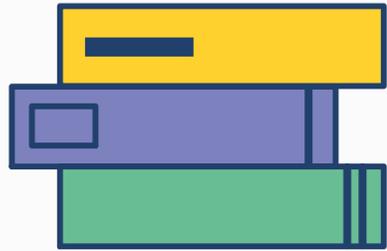
Francia

- Ley Décret n° 2016-360: conforme a Directivas europeas y a Ley Lang (precio fijo del libro)
- **¿Qué dice?**
 - Contratos públicos de libros no escolares se benefician de una disposición especial: umbral de exención del proceso de licitación
 - Umbral de exención: 25.000 euros (sin IVA) para todos contratos públicos
 - Sin embargo, se eleva a 90.000 euros (sin IVA) para contratos públicos suministrando libros no escolares
- **¿Qué significa?**
 - Contratos por valor inferior a 90.000 euros: librerías pequeñas y medianas están exentas de pasar por el proceso de licitación pública



Ayuda específica para el sector librero

Alemania



Ley fija del libro determina el proceso de licitaciones públicas

- Bibliotecas:

- Muchas bibliotecas alemanas todavía adquieren libros en librerías a nivel local o regional
- Deben conceder el máximo descuento posible (5% o 10%)
- ↗ número de bibliotecas que recurren a procesos de licitación a escala europea

- Libros de texto:

- Librerías: obligadas por ley a descuento preciso para colegios, en función del volumen de pedidos → no hay competencia de precio y decisiones acaban tomándose al azar
- La ley prevé una posibilidad: escuelas dispongan de un presupuesto propio = menor volumen de pedidos y permiten contar con librereros locales

Irlanda

- 2016:
 - Nacionalización del sistema de licitación para bibliotecas = perjudicial para librerías regionales y locales
- 2017:
 - 60% de los contratos públicos para bibliotecas se fueron al extranjero (Reino Unido)
 - 14 M € en pérdidas para librerías irlandesas
- Proceso actual:
 - Librerías lo siguen teniendo muy difícil para competir
 - Contratos se siguen adjudicando a grandes distribuidoras extranjeras



Suecia y Finlandia



- **Proceso de licitación para bibliotecas**
- Municipios publican lista de licitaciones "abierta", pero con condiciones → lista restringida
- Cada año, mismos proveedores adjudicados: grandes librerías online
- Pequeñas librerías no pueden competir por falta de recursos
- Libros escolares: cae el uso del libro de texto + monopolio de proveedores + compra colectiva por parte de los ayuntamientos = gran caída de ventas en librerías
- Resumen: Obstáculos parecidos. Ley no es el problema, sino falta de inclusión de librerías por parte de ayuntamientos

Conclusiones

- Algunas semejanzas en varios países: falta de oportunidades para librerías más pequeñas en licitaciones públicas
- Principalmente una cuestión nacional, debido a diversidad de legislación y particularidades nacionales (ej, ley del precio fijo del libro)
- En qué medida legislación de la UE ha contribuido a problemas que surgen a nivel nacional: difícil de medir



Nuevo proyecto de EIBF: RISE Bookselling

- Resilience, Innovation and Sustainability for the Enhancement of Bookselling = RISE Bookselling
- Programa de 3 años co-financiado por la UE
- Objetivo: poner en contacto a librereros de todo el mundo, permitirles aprender unos de otros y mejorar sus competencias
- Programa de intercambio de librereros, participación en eventos internacionales, trabajos de investigación, oportunidades de formación, talleres, etc.

The logo for RISE Bookselling is a red circle containing the word "RISE" in large, bold, white, sans-serif capital letters. Below "RISE", the word "BOOKSELLING" is written in smaller, bold, white, sans-serif capital letters.

RISE
BOOKSELLING



eibf

The voice of booksellers

www.eibf.eu

daniel.martinbrennan@eibf.eu